



在生猪养殖行业规模化、专业化转型的当下，养殖户的需求早已从“买到饲料”升级为“养好猪、多赚钱”。

山东海鼎深刻洞察行业变化，依托技术、资源与团队优势，打造覆盖“仔猪选购—养殖管理—疫病防控—出栏销售”的全流程养殖服务体系，用“一站式解决方案”破解养殖户痛点，从单纯的饲料供应商，转型为养殖户的全周期合作伙伴。

从仔猪进场到生猪出栏 海大全流程服务方案助您“养好猪、多赚钱”

Superior Haid Model, New Quality Productivity

优质苗源 + 科学引种 筑牢养殖“第一关”

“苗好一半收，选对仔猪就成功了一半。”这是众多养殖户的共识，也是海鼎全流程服务的起点。针对养殖户“买苗难、怕病苗、选种盲”的痛点，海鼎构建了“优质苗源整合+科学引种服务”双重保障：

严选苗源，溯源可控

海鼎依托海大集团供应链优势，筛选国内多家核心种猪场建立长期合作，所有合作种猪场需提供完整的防疫档案、种猪系谱，仔猪出场前必须完成猪瘟、口蹄疫、伪狂犬病等基础疫苗接种，并附带第三方检测机构出具的健康报告（含抗体水平、病原检测结果），确保每一头仔猪“健康可追溯”。

科学引种，降低应激

从仔猪运输到进场过渡，海鼎提供全流程指导：统一安排恒温运猪车，运输途中配备电解多维饮水，避免温差、颠簸导致的应激；仔猪进场后，海鼎技术专员会现场指导“过渡性饲喂方案”，按需求提供7天驻场服务，指导养殖户精细化管理，将引种应激死亡率控制在1%以内。

日照养殖户王老板2025年初通过海鼎采购600头仔猪，全程遵循引种服

务标准，最终仔猪成活率达99%，比以往自行采购提升4个百分点：“以前买苗总怕遇到‘病弱苗’，现在海鼎帮着把关，进场后还有技术指导，心里踏实多了。”

精准营养 + 精细化指导 降本增效看得见

养殖过程中“喂什么、怎么喂、如何管”，直接决定养殖效益。海鼎从“营养方案定制”和“精细化管理指导”两方面入手，帮养殖户实现“少投入、多产出”：

阶段化营养方案

针对仔猪、育肥猪不同生长阶段的需求，海鼎提供定制化饲料组合——仔猪阶段用“高消化蛋白+酶制剂”保育料，解决断奶期腹泻问题，助力仔猪快速增重；育肥期用“精准能量+氨基酸平衡”育肥料，在缩短出栏时间的同时，将料肉比控制得更低。同时，海鼎技术专员会根据猪场实际情况（如温度、养殖密度）调整饲喂量，避免饲料浪费。

精细化管理赋能

海鼎为养殖户配备专属服务工程师，每月巡场指导不少于4次，内容涵盖生物防控点检、猪舍环境调控（温湿度、通风频率）、饲喂节奏（每日饲喂次数、时间）、成本核算（记录每批次饲料用量、

药品支出）。针对育肥养殖户，海鼎通过“线上养殖平台”对养殖户建档建卡，及时上传猪群生长信息，实现“数据化管理”。

主动预防 + 快速响应 守住养殖“生命线”

疫病是养殖过程中的“最大风险”，海鼎以“预防为主、防治结合”为原则，构建全方位疫病防控服务体系：

定制防疫计划

服务工程师会根据当地疫病流行特点、猪场规模，为养殖户制定专属防疫计划——明确疫苗接种时间、消毒频率（每周2次常规消毒，每月1次全场深度消毒），并提供防疫档案记录表，确保每一项防控措施“有记录、可追溯”。

检测 + 应急支持

海鼎开放公司检测资源，养殖户可免费预约服务工程师上门检测，及时掌握猪群免疫状态；若出现疑似疫病，海鼎技术专员将在24小时内到场诊断，同时协调海鼎兽医专家远程会诊，避免疫情扩散。此外，海鼎还为养殖户提供防疫物资储备建议（如消毒药、应急药品），应对突发情况。

济宁养殖户刘老板的猪场曾遭遇周边口蹄疫疫情，凭借海鼎制定的防疫计

划（提前加固隔离带、增加消毒频次）和应急支持，猪场未受影响：“当时周边几家猪场都中招了，多亏海鼎的技术团队帮着做防控，才保住了我的猪。”

渠道对接 + 行情指导 养殖户“卖得好、拿得多”

“养得好，更要卖得好”，海鼎打通养殖“最后一公里”，帮养殖户解决“找渠道难、议价弱、回款慢”的问题：

优质渠道对接

海鼎已与国内多家大型屠宰企业建立合作，为养殖户提供卖猪服务。

行情顾问

海鼎专业团队定期邀请养殖户召开会议，分析区域内生猪价格行情，帮养殖户判断出栏时机，避免“卖在低谷”；同时协调收购商优化结算流程，确保养殖户在生猪出栏后及时收到货款，缓解资金周转压力。

临沂养殖户李老板2025年7月通过海鼎对接山东省内某屠宰企业，1500头育肥猪平均收购价比当地散户高0.1元/斤，单头猪多赚35元，且回款仅用2天：“以前自己找收购商，要么压价，要么拖欠款；现在海鼎帮着对接，价格高、回款快，省心又放心。”

（山东大区供稿）